

**WIR SUCHEN  
DICH!**

## **Key Account Manager (m/w/d)**

für unseren Standort in Neuss in Vollzeit.



### **Deine Aufgaben**

- Du bist der Ansprechpartner für ausgewählte Kunden und hilfst u.a. bei der Erstellung kundenspezifischer Lösungskonzepte
- Zudem bist du für die selbstständige Durchführung von nationalen und internationalen Projekten verantwortlich
- In deiner Funktion agierst du als Schnittstelle zum Kunden und internen Stakeholdern von der ersten Produktidee bis zur Serieneinführung
- Dabei sorgst du für die qualitäts-, budget- und termingerechte Umsetzung der Projekte
- Als Key Account Manager (m/w/d) liegt die Überwachung des Produktportfolios über den gesamten Produktlebenszyklus sowie die Wettbewerbsbeobachtung in deiner Verantwortung

### **Dein Profil**

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Studium mit Affinität zur Technik
- Erste Erfahrung im Produktmanagement oder Key Account Management wünschenswert
- Ein routinierter Umgang mit MS-365 und MS-Project ist von Vorteil
- Verhandlungssichere Englisch und Deutschkenntnisse in Wort und Schrift (C1 Niveau)
- Selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise unter technischen und betriebswirtschaftlichen Gesichtspunkten
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit und Teamfähigkeit

### **Unsere Benefits**

- Ein sicherer Arbeitsplatz in einem international agierenden Unternehmen
- 30 Tage Jahresurlaub
- Betriebliche Altersvorsorge
- Flexible Arbeitszeiten und Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Jobrad sowie Deutschlandticket Zuschuss
- Viele weitere Corporate Benefits



**Sende deine Bewerbung an**  
[bewerbung@novopress.de](mailto:bewerbung@novopress.de)